

Die recruitmentfabrik sucht Sie für unseren Mandanten, der seit 20 Jahren strategische Unternehmensberatung, agiles Coaching und Training mit dem Fokus auf skalierte Agilität anbietet, für den Standort **Wiesbaden kombinierbar mit Homeoffice** eine/n

Mitarbeiter (m/w/d) im Vertriebsinnendienst

Ihre Aufgaben

- Erster Ansprechpartner/in für Kundenanfragen
- Erstellen von Angeboten für Coaching- und Trainingsleistungen
- Koordination, Vor- und Nachbereitung von Inhouse-Trainings inkl. der Trainerbesetzung in enger Abstimmung mit dem Kunden
- Verantworten der Kundenbetreuung (keine Akquise)
- Unterstützen bei der Bearbeitung von Ausschreibungen
- Pflegen der Kundendaten
- Übernehmen von Projekten

Ihre Qualifikationen

- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertriebsinnendienst bevorzugt im Bereich Dienstleistungen
- Freude an Koordination und Organisation
- Ausgeprägtes Dienstleistungsverständnis
- Professioneller Umgang mit Kunden
- Gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Sorgfältige und genaue Arbeitsweise

Unser Angebot

- Arbeiten in einem kollegial geführten Unternehmen
- Eine lebendige Unternehmenskultur: Dazu gehören für uns flache Hierarchien, ein ehrliches Miteinander, ein kooperativer Führungsstil sowie die Einbindung der Mitarbeiter*innen in die Entscheidungsfindungsprozesse
- Förderung durch zielgerichtete Weiterbildungsmaßnahmen
- Flexible Arbeitszeiten

Bitte bewerben Sie sich per Mail mit kompletten Unterlagen bei unserer Beraterin Sabine Wald unter wald@recruitmentfabrik.de.

Für Fragen steht Ihnen Frau Sabine Wald unter 069/95 41 26 89 oder 0170/9 333 157 gerne zur Verfügung.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!